



Business Developer H/F CDI - Lille

TA MISSION PRINCIPALE

Renforcer l'équipe de Lemon Interactive avec une forte capacité de Conseil et un talent Commercial.

TES ACTIVITES QUOTIDIENNES

- La **qualification** des leads entrants et la réponse aux **appels d'offre** reçus (en collaboration avec l'équipe Conseil)
- Le développement de la **notoriété** Lemon Interactive sur Lille
- L'organisation et l'animation des **événements** RP (Petits-Déjeuners E-Business, Salons, ..)
- La transmission des dossiers signés à l'équipe de **Gestion de Projet** de l'Agence
- La participation à la démarche de **communication** Globale de Lemon Interactive
- Eventuellement la **prospection** de comptes stratégiques (Grosses PME/ETI - Grands Comptes)

SAVOIR-ETRE & SAVOIR FAIRE

- excellent relationnel et présentation
- capacité de conseil et de recommandation sur les projets e-business et e-commerce et leviers e-marketing associés
- culture web / projet permettant un recueil fonctionnel précis des besoins du client
- aisance sur la démarche commerciale
- capacités à être créatif et force de proposition
- une connaissance ou intérêt pour les métiers du web serait appréciable
- Envie d'entreprendre et de s'investir dans une entreprise dynamique ☺

PROFIL

Tu disposes d'acquis solides en Stratégie Digitale. Tu as une expérience de 5 ans ou plus dans le web, idéalement en agence sur des postes similaires. Une expérience en termes de Gestion de Projet Web et/ou une expertise spécifique (SEO, Analytics, ..) sera appréciée. Une expérience en « Chasse Commerciale » sera également un plus.

Si tu es en situation de handicap (RQTH), nous t'encourageons à postuler ; nos évaluations sont équitables, axées sur les compétences et l'expérience.

Ta sensibilité et ton enthousiasme te permettront d'étoffer l'équipe Lemon avec des collaborateurs compétents et partageant nos valeurs !

➡ Tu es talentueux, passionné, agile à la recherche de challenge et d'équilibre ? Rejoins-nous !

QUI EST LEMON INTERACTIVE ?

Depuis plus de **10 ans** chez Lemon Interactive, notre promesse c'est la **performance digitale durable** : nous accompagnons nos clients sur leur performance digitale, tout en travaillant de la manière la plus durable possible.



ACCOMPAGNEMENT STRATÉGIQUE

Détecter les opportunités
pour développer votre plein
potentiel



DESIGN D'EXPÉRIENCE

Proposer une expérience
répondant aux attentes de
vos utilisateurs



DÉVELOPPEMENT TECHNIQUE

Une plateforme évolutive en
phase avec votre stratégie



WEBMARKETING

SEA / SEO piloté au ROI et
analysé pour atteindre la
performance

Quelques clients : Electro Dépôt | Scooteo | Décathlon Pro | Humanis | Plus de Bulles | Sunclear | Carea | Actiflip | TNP Consultants

MODALITES

- Envoie ta candidature/CV à : jobs-lille@lemon-interactive.fr
- Prise de poste : **dès que possible**
- Poste basé dans l'agence de **Villeneuve d'Ascq** (Arrêt de métro : Hôtel de Ville) + Télétravail possible 3j/semaine